

Мир науки. Педагогика и психология / World of Science. Pedagogy and psychology <https://mir-nauki.com>

2020, №1, Том 8 / 2020, No 1, Vol 8 <https://mir-nauki.com/issue-1-2020.html>

URL статьи: <https://mir-nauki.com/PDF/36PSMN120.pdf>

Ссылка для цитирования этой статьи:

Гончарова Е.В. Взаимосвязь проявления зависти с типом преступлений и манипулятивными стратегиями у осужденных молодых мужчин // Мир науки. Педагогика и психология, 2020 №1, <https://mir-nauki.com/PDF/36PSMN120.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ.

For citation:

Goncharova E.V. (2020). The relationship of envy with the type of crime and manipulative strategies in convicted young men. *World of Science. Pedagogy and psychology*, [online] 1(8). Available at: <https://mir-nauki.com/PDF/36PSMN120.pdf> (in Russian)

УДК 159.9

Гончарова Елена Викторовна

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет», Хабаровск, Россия

Доцент кафедры «Психологии»

Кандидат психологических наук

E-mail: Gelvic_777@mail.ru

РИНЦ: https://www.elibrary.ru/author_profile.asp?id=300462

Взаимосвязь проявления зависти с типом преступлений и манипулятивными стратегиями у осужденных молодых мужчин

Аннотация. Статья отражает механизм функционирования зависти, её формы, раскрывает деструктивное влияние зависти на развитие и функционирование личности.

В исследовании приняли участие 40 молодых мужчин, условно осужденных за преступления: кражи и наркотические средства. Автор отталкивался от предположения о связи определенного типа зависти с определенной противоправной деятельностью. Противоправные действия молодые преступники совершают, прибегая к манипуляциям, ухищрениям, обману. Автор заинтересовался поиском наличия взаимосвязи зависти и манипуляций у условно осужденных за разные виды преступлений. Является ли зависть предиктором преступлений, какие формы зависти провоцируют те или иные преступления и как связаны производные зависти и виды манипуляций. Автором был подобран эмпирический инструментарий, адекватный предмету исследования. Респонденты отбиралась на основании статей УК РФ. Результаты эмпирического исследования доказывают взаимосвязь и взаимообусловленность типов зависти с манипулятивными стратегиями. Отмечена склонность завистливых лиц к определенным преступлениями. Было выявлено, существует положительная взаимосвязь зависти и манипулятивных стратегий. Установлено, разные виды зависти характерны для разных преступлений. Неприязнь как проявление зависти сильнее выражена у лиц, осужденных за кражи. У осужденных за наркотики сильнее выражено зависть-уныние как обида на жизнь, социальное неравенство. Зависть-неприязнь имеет положительную умеренную связь с манипуляцией как своеобразным способом общения и макиавеллизмом как умышленным стремлением обмануть. Зависть-уныние имеет положительную умеренную взаимосвязь с макиавеллизмом. Дальнейшее исследование зависти автор планирует связать с разработкой диагностического инструментария.

Ключевые слова: зависть; зависть-неприязнь; зависть-уныние; манипуляция; макиавеллизм; преступление; корреляционный анализ

Введение

Расслоение общества на успешных и неуспешных с демонстрацией собственных достижений в социальных сетях, у первых вызывает чувство превосходства, у вторых чувство дискомфорта, неудовольствия, несправедливости, враждебности. Зависть как проявление негативных эмоций в ситуации социального сравнения свойственна многим людям, однако, направленность негатива может быть нацелена как на более успешных, так и на себя самого, как несостоявшегося и поэтому обиженного или виноватого. В обоих случаях, чувство, порожденное фрустрационной потребностью, стремиться к компенсации либо через самореализацию, либо через причинение вреда более успешному.

Психология зависти является относительно новой проблематикой в отечественной науке, поэтому категориальный аппарат, методологические подходы являются спорными, зачастую противоречивыми.

Наиболее значимые для установления положения о сущности зависти, её особенностей, факторов формирования и развития сформулировали Т.В. Бескова, рассматривающая зависть как некое «состояние, неприязненное отношение» [1], Гончарова Е.В «предиктор мотивации достижения» [2], Н.В. Горшенина «личностная конкурентоспособность» [3], Н.В. Дмитриева «способ психологической защиты» [4], «личностное качество» Е.П. Ильин [5], В.А. Лабунская «затрудненное общение» [6], К. Муздыбаев «чувство» [7], Ю.В. Щербатых «недоброжелательное отношение, обида на судьбу» [8] и др.

В данном исследовании мы отталкиваемся от трактовки Т.В. Бесковой, в которой зависть рассматривается как негативное эмоциональное отношение к успехам других. В сравнении более успешных людей с самим собой, зависть порождает желание уменьшить различия [9].

А.В. Пилишина считает, что осознание себя менее успешным, вызывает деструктивные эмоции по отношению к себе: уныние, обиду, досаду [10].

Негативные эмоции, переживание превосходства других, собственная несостоятельность вызывают чувство ущербности и наводят на мысли о социальной несправедливости, желании сократить разрыв в достижениях. В социокультурном контексте сегодня существуют приемлемые способы нивелировать разрыв в достижениях: личностный и профессиональный рост, конкуренция, саморазвитие. Вложения в достижения и успех начинаются с семьи, ее приоритетов и ценностей. Собственная мотивация, потребность в дополнительном образовании и навыках, требует временных, финансовых, эмоционально-волевых затрат. Для многих людей этот процесс является слишком долгим и неприятным. Быстрее и проще нивелировать разницу за счет отъема предмета зависти и причинения урона ее субъекту.

Одним из таких способов является манипуляция и макиавеллизм.

Манипуляции как способ взаимодействия, позволяют изощренно проявлять враждебность по отношению к субъекту зависти, управлять чужой волей, подчинять человека собственным интересам и тем самым, сокращать разницу в превосходстве другого над собой.

Манипуляции в широком смысле, присущи всем людям в той или иной мере. Конструктивная манипуляция достаточно широко распространена в педагогике, в спорте, в психологии. Стремление «причинить добро» в глазах его причиняющего, кажется оправданным и единственно верным.

Макиавеллизм как способ взаимодействия сопряжен с обманом, расчетливостью, ориентацией исключительно на собственные интересы, низкой эмпатийностью, цинизмом, эмоциональной отчужденностью. В.В. Знаков, вслед за Р. Кристи, полагает, что макиавеллизм включает в себя мотивационные, когнитивные и поведенческие составляющие, ядром которых являются убеждения и навыки в необходимости манипулирования для достижения

собственных целей. Автор акцентирует внимание на личностных характеристиках макиавеллистов, на их неверии в людей, в альтруизм. Макиавеллистов отличает отсутствие сочувствия, социальная отчужденность, вместе с тем коммуникабельность и проблемная сфокусированность [11].

Нас заинтересовал поиск наличия взаимосвязи зависти и манипуляций у условно осужденных молодых мужчин за разные виды преступлений. Является ли зависть предиктором преступлений, какие формы зависти приводят к тем или иным преступлениям и как связаны производные зависти и виды манипуляций.

Цель исследования

Эмпирически получить и проанализировать результаты взаимосвязи компонентов зависти с манипулятивными стратегиями и типом преступлений.

Объектом исследования является зависть как психологический феномен.

Методика и выборка исследования

Гипотеза исследования: Зависть взаимосвязана с манипуляцией, типы манипуляции связаны с разными формами зависти. Осужденные с разным типом зависти склонны к совершению разных преступлений.

Для проверки гипотез и решения задач применялся комплекс методов исследования: теоретический анализ литературы, обобщение результатов, сравнительный анализ, диагностические методики и эмпирические методы.

Для выявления взаимосвязи и взаимозависимости показателей зависти и манипулятивных стратегий использовались следующие диагностические методики:

- методика исследования завистливости личности Т.В. Бесковой [12];
- шкала манипулятивного отношения Банта Т. [13];
- шкала макиавеллизма личности (Machiavellianism Test, MACH-IV), Кристи Р. и Гейс Ф. [14].

В эмпирическом исследовании приняли участие условно осужденные лица совершившие разные виды преступлений. Все испытуемые лица от 27 до 28 лет, мужчины. Среди респондентов лица, осужденные по статьям 158 УК РФ (кража) в количестве 25 человек и 228 УК РФ (наркотические средства) в количестве 15 человек. Общая выборка составила 40 условно осужденных граждан. Выборка носила добровольный характер.

Процедура исследования

Исследование проводилось в 2019 г. Первый шаг исследования опирался на формулировку гипотезы, разработку задач и поиск психодиагностик, адекватных предмету исследования. Исследование заключалось в последовательном заполнении испытуемыми методик из предложенного диагностического инструментария и проводилось в индивидуальной форме. Анализ исследования опирался на основной признак: тип преступления. Результаты подверглись первичной математической обработке. На этом этапе уточнялась гипотеза, формулировались выводы. На втором этапе результаты исследования подверглись статистической обработке с помощью метода корреляции Спирмена (Гамма корреляция). На третьем этапе анализировались результаты корреляций переменных. Формулировались выводы.

Результаты и их обсуждение

Различия испытуемых в подгруппе «тип преступления». У осужденных по статье 158 УК РФ (кража) выявлено следующее распределение уровней манипулятивного отношения: низкий уровень у 8 % респондентов, средний уровень с тенденцией к низкому выявлен у 24 % и средний уровень с тенденцией к высокому выявлен у 68 % осужденных.

У осужденных по статье 228 УК РФ (наркотические средства) выявлен низкий уровень манипулятивного отношения у 13,3 % респондентов, средний уровень с тенденцией к низкому выявлен у 40 % осужденных и у 46 % выявлен средний уровень с тенденцией к высокому.

Таким образом, становится возможным предположить, что осужденные за кражу, более склонны к манипулятивному отношению к людям. Манипуляция во взаимодействии свойственна людям, заинтересованным в конкретной осознаваемой цели. Их отмечает расчет, цинизм, эмоциональная отстраненность, холодность к потенциальной жертве манипуляции. Носители высоких показателей более склонны к решительным действиям, более категоричны в суждениях и вероятно, более честны в восприятии себя.

Склонность к манипулированию в межличностном взаимодействии подтверждается результатами второй диагностики. Так, высокий уровень макиавеллизма выявлен у осужденных по статье 158 УК РФ (кража) у 60 %, низкий уровень у 40 %. У осужденных по статье 228 УК РФ (наркотические средства) высокий уровень макиавеллизма составил 46,6 %, низкий уровень – 53,3 %. Как следует из результатов, у лиц, осужденных по статье 228 УК РФ, склонность к деструктивным манипуляциям ниже, чем у первой группы респондентов, осужденных по статье – кража. Макиавеллизм превалирует у лиц, склонных к воровству. Лица, связанные с хранением и распространением наркотиков, менее недоверчивы к другим. Нам кажется, что манипуляция служит им защитой во взаимодействии с другими, также может использоваться как защитный механизм от утраты собственного «Я». Носители низких баллов (результатов по шкале Макиавеллизм) отличаются нерешительностью, сентиментальностью, трусостью. Лица, с выраженными высокими показателями по Мак-шкале (шкала Макиавеллизма) характеризуются высоким эгоизмом, амбициозностью, настойчивостью.

Вторым шагом стало исследование зависти у условно осужденных молодых мужчин. Результаты по всей выборке получились следующие: зависть-уныние выражена у 48 % осужденных на низком уровне, у 25 % на среднем и у 27 % а высоком уровне. Зависть-неприязнь выражена у 42,5 % на низком уровне, у 30 % на среднем и, наконец, у 27,5 % на высоком уровне.

По типу преступлений результаты распределись следующим образом. У осужденных по статье УК РФ 158 (кража) зависть-уныние выражена у 48 % на низком уровне, у 32 % на среднем уровне и у 20 % осужденных на высоком уровне. У осужденных на наркотики зависть-уныние выражена у 33,3 % на низком уровне, у 20 % на среднем и у 40,7 % на высоком уровне.

Зависть-неприязнь у осужденных за кражу проявилась у 23 % на низком уровне, у 33 % на среднем уровне и у 44 % на высоком уровне. У второй группы респондентов неприязнь выявлена у 66,7 % на низком уровне, у 33,3 % на среднем уровне, высокий уровень зависти-неприязни у условно заключенных по статье УК РФ 228 отсутствует.

Опираясь на результаты первичной диагностики, можно выделить: неприязнь как проявление зависти сильнее выражена у лиц, осужденных за кражи. Зависть порождает широкий спектр негативных эмоций, напряжение, раздражение, агрессию, толкает на преступления. Кража является не только способом достижения желаемого, но и вероятно, позволяет выправить эмоциональный дискомфорт, порожденный явным или не явным неравенством.

У осужденных за наркотики сильнее выражено уныние как проекция социального неравенства, обиды на жизнь и на других. Отсутствие конкретной цели в жизни, желания изменить ситуацию, порождает бессилие, отчаяние, и, вероятно, наркотизацию как пассивное избегание жизни с ее вызовами.

Условно осужденные молодые мужчины в беседе ссылаются на осознание своих действий, при этом пытаются снять с себя ответственность, перенося ее на слабую силу воли, высокую потребность в противоправных действиях, на плохое воспитание и другие внешние факторы.

Корреляционный анализ Спирмена позволил выявить латентные переменные. Выявлена прямая умеренная взаимосвязь в диаде «зависть-неприязнь-манипуляция» $p \geq 0,05$, $r = 0,385$. Диада «зависть-неприязнь-макиавеллизм» имеет умеренную прямую связь при $p \geq 0,05$, $r = 0,356$.

Установлена также прямая умеренная связь между «завистью-унынием и макиавеллизмом» при $p \geq 0,05$, $r = 0,359$. Связь между манипуляцией и завистью-унынием существует, но она не значима при $p \geq 0,05$, $r = 0,228$.

Следовательно, зависть как негативное чувство взаимосвязано и взаимообусловлено с манипулятивными стратегиями. При сформированной склонности к манипуляциям и макиавеллизму будет выражено проявление зависти, направленной на причинение вреда другим, при наличии зависти, будет проявляться склонность к манипуляциям. Зависть, причиняющая вред себе, сопряжена с манипуляциями сильнее, чем с макиавеллизмом и наоборот.

Подробно результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1

Взаимосвязь типов зависти и манипулятивных стратегий

	Манипуляция	Макиавеллизм	Зависть- уныние	Зависть -неприязнь
Манипуляция	-	-	0,228693	0,385273
Макиавеллизм	-	-	0,359923	0,356846
Зависть-уныние	0,228693	0,359923	-	-
Зависть-неприязнь	0,385273	0,356846	-	-

$n = 40$, $p \leq 0,05$; $p \leq 0,01$ связи не обнаружено (составлено автором)

Следовательно, существует взаимосвязанность и взаимообусловленность проявлений манипулятивного отношения и производных зависти. Осознание неравенства рождает негативное чувство – зависть-неприязнь и приводит к действиям агрессивного характера по устранению неравенства – к краже как способу нивелирования превосходства другого.

Зависть-уныние связано с чувством досады, печали, обиды, агрессии по отношению к себе и способом снижения эмоционального дискомфорта – наркотизацией.

Респонденты обеих групп склонны к манипуляциям для достижения желаемого. У осужденных за кражи выявлен более высокий уровень макиавеллизма, чем у осужденных за наркотики. Манипулятивное отношение к другим свойственно обеим группам, у осужденных за кражу выраженность данного показателя также выше.

Выводы

В результате проведенного исследования выявлена положительная взаимосвязь зависти и манипулятивных стратегий. Установлено, разные виды зависти характерны для разного вида преступлений. Осужденные за кражу более склонны к манипулятивному отношению и

макиавеллизму, их отличает зависть-неприязнь. Осужденные за наркотики чаще проявляют зависть-уныние.

Зависть-неприязнь имеет положительную умеренную связь с манипуляцией и макиавеллизмом. Зависть-уныние имеет положительную умеренную взаимосвязь с макиавеллизмом.

Научная новизна исследования состоит в доказанности взаимосвязи типов зависти со склонностью к определенным преступлениям.

Заключение

Результаты исследования могут использоваться в психологической практике в виде консультирования, направленного на оптимизацию состояний, связанных с деструктивным проявлением зависти на личность.

Перспективы исследования связаны с разработкой методических средств диагностического назначения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бескова Т.В. Социальная психология зависти / Бескова Т.В. – Саратов: ИЦ Наука, 2011. – 192 с.
2. Гончарова Е.В. Взаимосвязь зависти и мотивации достижения у студентов // Акмеология. – 2019. – №1(69). – С. 22–26.
3. Горшенина Н.В. Взаимосвязь завистливости личности и ценностных ориентаций // Вестник Чувашского университета. – 2013. – №4. – С. 202–205.
4. Дмитриева Н.В. Психология зависти // Сибирский психологический журнал. – 2005. – №2. – С. 133–141.
5. Ильин Е.П. Психология зависти, враждебности, тщеславия / Е. Ильин. – СПб.: Питер, 2014. – 420 с.
6. Лабунская В.А. О соотношении зависти, безнадежности и надежды как способа преобразования пространства общения субъекта. // Материалы конференции «Психология общения – 2006: на пути к энциклопедическому знанию». М: Психологический институт РАО. – 2006. – С. 97–111.
7. Муздыбаев К. Психология зависти // Психол. журн. – 1997. – №6. Т. 18. – С. 3–12.
8. Щербатых Ю.В. Психологический анализ чувства зависти / Ю.В. Щербатых // Инновационные процессы в экономической, правовой и гуманитарных сферах: межвузов. сб. науч. тр. / Воронеж, 2010. – №1. – 224 с.
9. Бескова Т.В. Социальная психология зависти / Бескова Т.В. – Саратов: ИЦ Наука, 2011. – 192 с.
10. Пилишина А.В., Иванов Е.А. Социально-психологические аспекты зависти в зарубежной психологической литературе: к постановке проблемы исследования // Экономика образования. – 2015. – №2. – С. 146–151.
11. Знаков В.В. Методика исследование макиавеллизма личности // Сибирский психологический журнал. – 2001. – №14–15. С. 122–128.
12. Бескова Т.В. Методика исследования завистливой личности // Вопросы психологии. – 2012. – №2. – С. 127–141.
13. Практикум по психодиагностике. Психодиагностика мотивации и саморегуляции / Под ред. Зеличенко А.И. и др. – М.: МГУ, 1990, – 160 с.
14. Знаков В.В. Методика исследование макиавеллизма личности // Сибирский психологический журнал. – 2001. – №14–15. – С. 122–128.

Goncharova Elena Victorovna
Pacific national university, Khabarovsk, Russia
E-mail: Gelvic_777@mail.ru

The relationship of envy with the type of crime and manipulative strategies in convicted young men

Abstract. The article reflects the mechanism of functioning of envy, the forms, reveals the destructive influence of envy on the development and functioning of the individual. The study involved 40 young men on probation for crimes of theft and drugs. The author was based on the assumption that a certain type of envy was connected to a certain illegal activity. Illegal actions young criminals commit, resorting to manipulation, tricks, deception. The author became interested in finding a relationship between envy and manipulation of probationary convicts for different types of crimes. Is envy a predictor of crimes, what forms of envy provoke certain crimes and how derivative envy and types of manipulation are connected. The author selected an empirical toolkit that was adequate to the subject of the study. Respondents were selected on the basis of articles of the Criminal Code of the Russian Federation.

The results of an empirical study prove the relationship and reciprocity of types of envy with manipulative strategies. The propensity of envious persons to certain crimes has been revealed. It has been found there is a positive relationship between envy and manipulative strategies. It has been established that different types of envy are typical for different types of crimes. Dislike as a manifestation of envy is more pronounced in those convicted of theft. Convicted drug convicts are more envious of despondency as a grievance against life, social inequality. Envy-dislike has a positive moderate connection with manipulation as a peculiar way of communication and Machiavellianism as a deliberate desire to deceive. Envy-despondency has a positive moderate relationship with Machiavellianism. Further investigation of envy the author plans to associate with the development of diagnostic tools.

Keywords: envy; envy-hostility; envy-gloom manipulation; machiavellianism; crime; correlation analysis